

Legionowo, 11.03.2011

ZAPYTANIE OFERTOWE  
ZAKUP USŁUGI  
„PRZYGOTOWANIE PLANU ROZWOJU EKSPORTU  
W RAMACH PO IG 6.1. ETAP I

dla firmy

**GRANIT SPÓŁKA Z OGRANICZONĄ ODPOWIEDZIALNOŚCIĄ**

Zwracamy się z prośbą o przedstawienie oferty handlowej na planowany zakup zewnętrznej usługi doradczej w zakresie opracowania Planu Rozwoju Eksportu w ramach Działania 6.1 „Paszport do eksportu” osi priorytetowej 6 Polska gospodarka na rynku międzynarodowym Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007 – 2013 prowadzonego na podstawie przepisów rozporządzenia Ministra Rozwoju Regionalnego z dnia 7 kwietnia 2008 r. w sprawie udzielania przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości pomocy finansowej w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, 2007-2013 (Dz.U. nr 68, poz. 414 z póź. zm.).

**Tytuł projektu: Plan Rozwoju Eksportu dla firmy GRANIT Sp. z o.o.**  
**Numer wniosku o dofinansowanie: WND-POIG.06.01.00-14-317/10**  
**Planowany termin realizacji projektu: 01.01.2011-30.04.2011**

**Plan Rozwoju Eksportu** powinien zawierać następujące elementy:

- 1) informację o dacie rozpoczęcia przygotowywania dokumentu;
- 2) opracowania dotyczące analizy konkurencyjnej przedsiębiorstwa pod kątem produktów lub usług przedsiębiorcy;
- 3) opracowania dotyczące wyboru rynków docelowych działalności eksportowej;
- 4) opracowania dotyczące badania wybranych rynków docelowych;
- 5) opis bieżącej sytuacji przedsiębiorstwa w najważniejszych obszarach funkcjonowania i prognozy rozszerzenia działalności przedsiębiorcy ze szczególnym uwzględnieniem rozwoju poprzez eksport;
- 6) analizę SWOT dla eksportu każdego rodzaju produktu/usługi na każdym z planowanych rynków docelowych;
- 7) opis celów i strategii eksportowej;
- 8) rekomendację rozwoju działalności eksportowej;
- 9) wskazanie i uzasadnienie wyboru działań do realizacji przez przedsiębiorcę spośród wymienionych w § 40 ust.2 w/w Rozporządzenia;
- 10) szacowaną wielkość kosztów niezbędnych do sfinansowania działań koniecznych do zrealizowania opracowanej strategii;
- 11) wstępny harmonogram wdrażania strategii eksportowej.

**Plan Rozwoju Eksportu** powinien w sposób kompleksowy określać strategię eksportową do realizacji w kolejnych dwóch latach.

W opracowanym Planie Rozwoju Eksportu powinna być zamieszczona informacja o fakcie realizacji projektu ze środków POIG zgodnie z rozporządzeniem Komisji (WE) nr 1828/2006 z dnia 8 grudnia 2006 r. ustanawiające szczegółowe zasady wykonania rozporządzenia Rady (WE) nr 1083/2006 ustanawiającego przepisy ogólne dotyczące Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności oraz rozporządzenia (WE) nr 1080/2006 Parlamentu Europejskiego i Rady w sprawie Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (Dz. Urz. UE L 371 z 27.12.2006)

**Złożona oferta powinna zawierać:**

- nazwę i adres oferenta,
- datę sporządzenia,



- cenę całkowitą netto i brutto,
- termin ważności oferty,
- warunki i termin płatności,
- maksymalny czas realizacji opracowania Planu Rozwoju Eksportu,
- informacje na temat ewentualnie posiadanego ubezpieczenia prawidłowej realizacji umowy (polisa)
- informacje na temat ewentualnego wykonania PRE dla klientów z branży biurowo-szkolnej
- informacje na temat wykonanych ilości PRE pozytywnie zweryfikowanych przez RIF (wraz z informacją o zlecających)
- informacje o możliwości dalszej współpracy podczas wdrażania Planu Rozwoju Eksportu
- dane kontaktowe osoby odpowiedzialnej za przedstawienie szczegółowej oferty podczas rozmowy kwalifikacyjnej
- podpis wykonawcy wraz z pieczętką imienną i firmową.

Oferta powinna być ważna co najmniej do: 30 kwietnia 2011

Oferta powinna być sporządzona na papierze firmowym oferenta lub opatrzona pieczętką firmową, posiadać datę sporządzenia oraz powinna być podpisana przez oferenta. Oferta może być przesłana:

- za pośrednictwem poczty elektronicznej na adres: [s.bednarek@granit.com.pl](mailto:s.bednarek@granit.com.pl)

- na adres pocztowy firmy: GRANIT Sp. z o.o., Kwiatowa 64, 05-120 Legionowo

Zapytanie ofertowe zamieszczono na naszej stronie: [www.granit.com.pl](http://www.granit.com.pl)

oraz w siedzibie zamawiającego mieszczącej się w GRANIT Sp. z o.o., Kwiatowa 64, 05-120 Legionowo

Termin składania ofert upływa w dniu: 28 marca 2011 o godz. 15:00

Oferty dostarczone po wyżej określonym terminie nie będą rozpatrywane.

### Wybór najkorzystniejszej oferty nastąpi w oparciu o następujące kryteria:

Lp.	Nazwa	Sposób oceny	Maksymalna ilość punktów
1	Maksymalny termin realizacji zlecenia	<ul style="list-style-type: none"> <li>• do 30 dni – 10 pkt.</li> <li>• 31-45 dni – 5 pkt.</li> <li>• pow. 45 dni – 0 pkt.</li> </ul>	10
2	Cena całkowita za usługę	<ul style="list-style-type: none"> <li>• do 8.000 zł netto – 15 pkt.</li> <li>• 8.001 zł netto – 10.000 zł netto – 10 pkt.</li> <li>• 10.001 zł netto - 12.500 zł netto – 5 pkt.</li> <li>• Pow. 12.500 zł netto – 0 pkt.</li> </ul>	15
3	Maksymalny termin płatności za usługę	<ul style="list-style-type: none"> <li>• pow. 90 dni od dnia zdania PRE, nie później niż w ciągu 7 dni od zatwierdzenia PRE przez RIF – 10 pkt.</li> <li>• 61-90 dni od dnia zdania PRE, nie później niż w ciągu 7 dni od zatwierdzenia PRE przez RIF – 5 pkt.</li> <li>• do 60 dni od dnia zdania PRE, nie później niż w ciągu 7 dni od zatwierdzenia PRE przez RIF – 0 pkt.</li> </ul>	10
4	Warunki płatności	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Oferta zawiera klauzulę o braku obowiązku dokonania zapłaty w przypadku negatywnej weryfikacji PRE – 15 pkt</li> <li>• Oferta nie zawiera klauzuli o braku obowiązku</li> </ul>	15

		<b>dokonania zapłaty w przypadku negatywnej weryfikacji – 0 pkt</b>	
5	<b>Ubezpieczenie realizacji projektu</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Oferent posiada ubezpieczenie odpowiedzialności cywilnej od niewykonania lub nienależytego wykonania przedmiotu umowy na kwotę 50 tys. zł lub wyższą – 5 pkt.</li> <li>Oferent nie posiada ubezpieczenia odpowiedzialności cywilnej od niewykonania lub nienależytego wykonania przedmiotu umowy na kwotę 50 tys. zł lub wyższą – 0 pkt.</li> </ul>	5
6	<b>Wykonanie PRE dla klientów z branży biurowo-szkolnej</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Oferent zrealizował PRE dla klienta z branży biurowo-szkolnej – 5 pkt.</li> <li>Oferent nie zrealizował PRE dla klienta z branży biurowo-szkolnej – 0 pkt.</li> </ul>	5
7	<b>Doświadczenie w przygotowywaniu PRE</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Oferent sporządził co najmniej 30 pozytywnie zweryfikowanych PRE – 15 pkt</li> <li>Oferent sporządził co najmniej 20 – pozytywnie zweryfikowanych PRE – 10 pkt</li> <li>Oferent sporządził co najmniej 10 pozytywnie zweryfikowanych PRE – 5 pkt</li> <li>Oferent sporządził poniżej 10 pozytywnie zweryfikowanych PRE – 0 pkt</li> </ul>	15
8	<b>Współpraca przy wdrażaniu PRE</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Oferent oferuje pomoc przy wdrażaniu PRE – 10 pkt</li> <li>Oferent nie oferuje pomocy przy wdrażaniu PRE – 0 pkt</li> </ul>	10
9	<b>Rozmowa kwalifikacyjna</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Oferent może uzyskać od 0 – 15 pkt przy przedstawieniu oferty podczas rozmowy telefonicznej lub osobistej</li> </ul>	15
	<b>RAZEM</b>		<b>100</b>

Zamawiający wybierze najkorzystniejszą ofertę, która uzyska najwyższą ilość punktów w oparciu o ustalone kryteria i podpisze umowę z wybranym wykonawcą po podpisaniu umowy o dofinansowanie realizacji projektu: 6.1 Paszport do eksportu w ramach POIG Działania 6.1 „Paszport do eksportu” I etap – Plan Rozwoju eksportu.

**GRANIT** sp. z o.o.  
05-120 Legionowo, ul. Kwiatowa 64  
KRS: 147661  
NIP 536-17-18-253 REGON 015292502

V-ce Prezes Zarządu  
*S. Bejnaruk*  
Sławomir Bejnaruk